



CENTURY21 Diamant
Square Eugène Plasky 97
1030 Schaerbeek
Tél. : 02 245 21 21 - Fax : 02 735 86 66
E-mail: info@century21diamant.com

Schaerbeek, le 26 mars 2015

Monsieur El Iualid
Ch. de Louvain 423
1030 Schaerbeek

Concerne : Evaluation de votre bien

**A 1030 Schaerbeek
Ch. de Louvain 423**

Monsieur El Iualid,

Comme convenu, je vous adresse ce courrier afin de vous communiquer le résultat de mes investigations concernant l'estimation sommaire de la valeur de votre bien.

La valeur communiquée ci-après pourrait être obtenue dans nos conditions normales de publicité, de visite et de suivi. En tenant compte du marché immobilier actuel et pendant une période suffisante de mise en vente.

N'oubliez pas qu'une communication professionnelle, ainsi qu'une publicité régulière et durant une période minimum garantit une information objective aux amateurs et le meilleur prix pour les vendeurs.

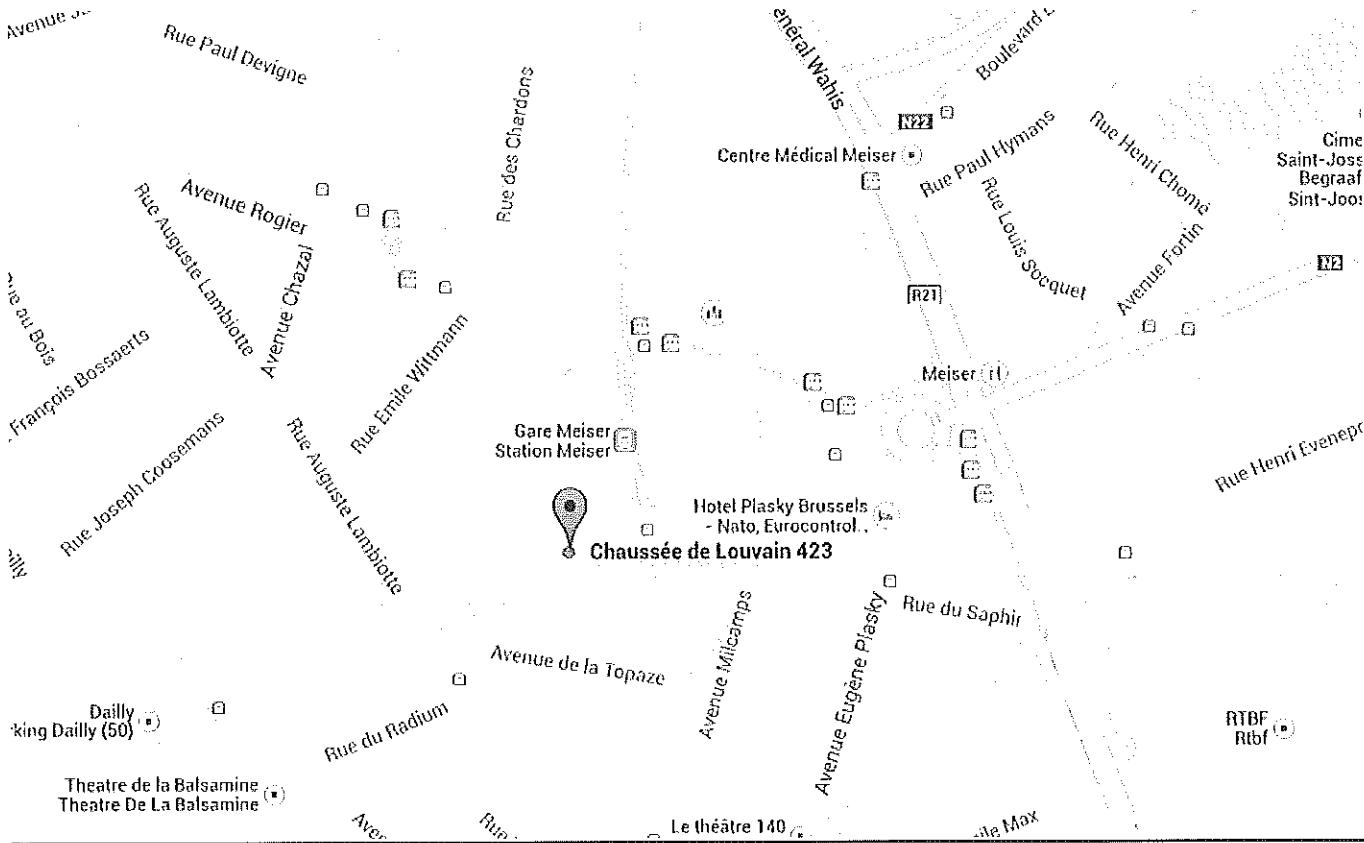
Nous estimons votre bien sur base des points de comparaison dans le quartier, de l'état général de votre bien et de notre expérience dans le quartier. Les données sont basées sur les prix réels et les prix annoncés.

En espérant avoir répondu à votre attente, je vous prie d'agréer, Monsieur El Iualid, l'expression de mes sentiments les meilleurs.



CENTURY21 Diamant
Square Eugène Plasky 97
1030 Schaerbeek
Tél. : 02 245 21 21 - Fax : 02 735 86 66
E-mail: info@century21diamant.com

Situation géographique



Généralités

Type d'habitation: maison + 35 boxs simple et un double box .

Etat général de l'habitation : à rénover.

Energie raccordées : électricité pas aux normes.

Châssis: double vitrage.



CENTURY21 Diamant
Square Eugène Plasky 97
1030 Schaerbeek
Tél. : 02 245 21 21 - Fax : 02 735 86 66
E-mail: info@century21diamant.com

Evaluation de votre habitation

<input checked="" type="checkbox"/> Les points forts	<input checked="" type="checkbox"/> Les points faibles
<input checked="" type="checkbox"/> Environnement & quartier	<input checked="" type="checkbox"/> Rénovation
<input checked="" type="checkbox"/> Besoin de parking sur Bruxelles	
<input checked="" type="checkbox"/> Possibilités deux appartements (maison avant)	

Nous pouvons dès lors vous annoncer notre estimation au prix du marché entre **1.050.000€ et 1.150.000€.**

VENDRE A UN PRIX PLUS ÉLEVÉ?

Nous ne refusons jamais d'essayer. Toutefois, un bien qui reste trop longtemps à vendre se déprécie. Il convient alors d'adopter une stratégie de vente tout à fait différente. Nous pourrons vous conseiller dans le cas où vous souhaitez quand même essayer.

POURQUOI CHOISIR CENTURY 21 DIAMANT – EVER'ONE ?

- 1^{er} réseau dans le monde et en Belgique !
- Le partenariat d'un réseau de plus de 180 agences en Belgique.
- Le spécialiste de votre quartier, votre commune.
- Une visibilité excellente et un plan marketing approprié.
- Une équipe professionnelle à votre service.
- Une disponibilité téléphonique totale.
- Une diffusion internet sur les plus grands sites belges.
- Une liste de plusieurs centaines de clients en attente.
- Un entretien personnalisé avec les candidats acquéreurs préalable à toute visite.
- Une analyse fiable des capacités de financement des candidats acquéreurs.
- Une charte « Garantie de Qualité ».
- Un plan marketing approprié.



CENTURY21 Diamant
Square Eugène Plasky 97
1030 Schaerbeek
Tél. : 02 245 21 21 - Fax : 02 735 86 66
E-mail: info@century21diamant.com

NOUS FERONS LA DIFFÉRENCE...

L'expérience du métier et de la négociation: C'est notre métier à plein temps

Une bonne connaissance des attentes des acheteurs via un système d'interview. En effet, bien connaître leurs attentes et leur historique permet d'obtenir le prix le plus élevé.

Il y a **montrer un bien et vendre un bien immobilier**, le choix des acheteurs peut se faire sur base d'un détail. Vendre c'est aussi attirer l'attention des acheteurs sur le(s) détail(s) qui a de l'importance à ses yeux.

Dans la valeur d'un bien, il y a des éléments objectifs et mesurables ex : les dimensions, la situation géographique, nombre de pièces, Il y a aussi une partie non mesurable, c'est la valeur psychologique donnée par l'acquéreur ex : la proximité d'un membre de sa famille, la maison lui rappelle son enfance, ...

Il va de soi qu'en tant qu'agent immobilier et commercial, nous prenons un maximum d'information auprès du candidat acquéreur, ce qui nous permet de valoriser au mieux votre bien. **Pour un particulier, ce genre d'information est difficile à obtenir.**

CONTACTEZ-NOUS RAPIDEMENT

Nous mettrons ensemble au point la stratégie la mieux adaptée à la vente de votre bien.

Dans l'attente du plaisir de vous revoir, toute notre équipe vous transmet ses sentiments les plus dévoués

Je reste à votre disposition pour toutes questions.

Cordialement,

Gaëlle Maerschalck
0477/90.57.10
Conseiller Immobilier
CENTURY 21 Diamant
02/245.21.21
CENTURY 21 Ever'One
02/241.21.21

1123 Ch de Louvain \rightarrow 80000
36 \rightarrow double box. 36×25 \rightarrow 25000
36 box \rightarrow (64 vehicle. 30000)

+ 1 pd box
pas de port (stocking the vehicle)

Re 2.
(2 piece) bureau \rightarrow (en 1 coup)

1^{er} Appart 1 chambre. 100

2^{me} Appart 1 chambre 100

Ferme envergure.

3 chambres 90 et de.

proposé.
Actuellement.
- abdelkader. Qualid.
@ dictieren. b.

$100 \rightarrow 1100 \rightarrow 1100 \rightarrow 1200$